



СОЮЗ «ЛЕНИНГРАДСКАЯ ОБЛАСТНАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА»

Программа заседания Комитета по молодежному предпринимательству на тему:
«Практики роста: стратегии успешного старта и масштабирования»

Дата проведения: 28 октября 2025 г.

Сбор участников: с 11:00 до 11:30.

Время: с 11:30 до 13:30.

Формат: очно на площадке проведения.

Адрес: Санкт-Петербург, Кирпичный пер., д 4, Лит. А.

Ссылка на регистрацию: <https://forms.yandex.ru/u/68e8bd5490fa7b1cace30c37>

Время	Повестка	
11:00-11:30	Сбор участников.	
11:30-11:35	Приветственное слово. • <i>Дюкарева Елена, вице-президент ЛОТПП</i>	
11:35-11:40	Вступительное слово. • <i>Осетров Сергей, председатель Комитета по молодежному предпринимательству</i>	
	Спикер	Вопросы повестки
11:40-12:00	Милованов Юрий, генеральный директор тенхопарк «AIRA»	Тенденции и возможности технологического предпринимательства. • <i>Каковы ключевые тенденции развития технологического предпринимательства в ближайшие годы?</i> • <i>Какие шаги предпринимателю нужно сделать первым делом при внедрении новых технологий?</i> • <i>Можно ли считать инвестиции в технологическое развитие выгодным вложением даже для небольших компаний?</i>
12:00-12:20	Измайлов Станислав, заместитель финансового директора «Старт девеломент»	Финансовое планирование и управление в малом бизнесе. • <i>Что важно учитывать при составлении бизнес-плана с точки зрения финансов?</i> • <i>Есть ли универсальные правила управления финансовыми потоками в малом бизнесе?</i> • <i>Как минимизировать финансовые риски в первые годы бизнеса?</i>
12:20-12:40	Исмаилов Руслан, предприниматель в области продуктового ритейла	Стратегии продвижения, управление ассортиментом и поддержание лояльности клиентов в условиях высокой конкуренции в розничном бизнесе. • <i>Как правильно выстроить стратегию продвижения продукта в условиях высокой конкуренции?</i> • <i>Какой должна быть эффективная система управления ассортиментом?</i> • <i>Как поддерживать лояльность клиентов в розничном сегменте?</i>

12:40-13:00	Осетров Сергей, председатель Комитета по молодежному предпринимательству	Оптимизация работы отдела продаж в начинающих компаниях. • <i>Какие методы повышения эффективности отдела продаж применимы для начинающих компаний?</i> • <i>Как грамотно построить систему мотивации сотрудников отдела продаж?</i> • <i>Эффективны ли современные цифровые инструменты CRM для малого бизнеса?</i> • <i>Может ли компания обойтись без крупных вложений в продвижение продукции?</i>
13:00-13:30	Ответы на вопросы участников, открытая дискуссия.	